

OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES AU QUÉBEC

UNE ÉCONOMIE FORTE

Le Québec enregistre, depuis quelques années, une bonne performance sur le plan économique. Première province canadienne en superficie, le Québec possède un produit intérieur brut (PIB) d'environ 285 milliards de dollars canadiens dont près de 70 % provient du secteur des services. Ce PIB équivaut à environ 250 milliards de dollars américains ou environ 200 milliards d'euros.

Le Québec possède une économie dont l'envergure se compare à celle du Portugal. Ainsi, son économie se classe au 40^e rang dans le monde et au 20^e rang par rapport aux pays de l'Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE). Quant au PIB par personne, il surpasse celui de l'Italie et de l'Espagne.

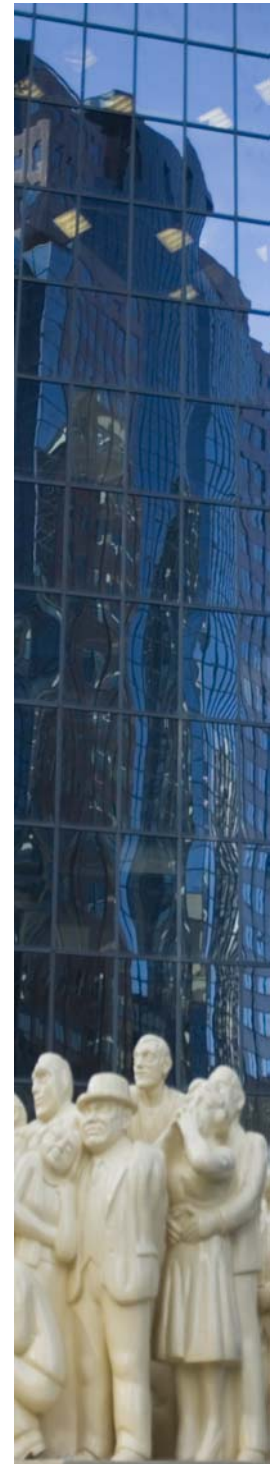
Les forces de l'économie du Québec: La science et la technologie, l'importation et l'exportation, le tourisme, le transport les ressources naturelles et les secteurs d'activités où la présence du Québec est de plus en plus remarquée sont l'aérospatiale, l'agroalimentaire, l'automobile et le matériel de transport terrestre, les métaux légers, la microélectronique, le multimédia, les sciences de la vie, les services informatiques et logiciels et les télécommunications.

Pour en connaître davantage sur l'économie du Québec, vous pouvez également consulter sur notre site Internet à la section solutions - *Immigrants au Canada* ou *Facilitateur international*, le document le profil économique et financier du Québec du ministère des Finances qui dresse le portrait économique et financier de la province tout en informant sur les secteurs d'activités de pointe au Québec et les finances publiques.

UNE TERRE D'ACCEUIL CHALEUREUSE

En 2006, le Québec comptait 7 651 531 personnes. Le Québec regroupe plus de sept millions d'habitants qui forment une société majoritairement francophone. Les anglophones du Québec sont environ 590 000 et habitent surtout dans la région de Montréal. Les lois québécoises leur reconnaissent différents droits tels celui de fréquenter un système public d'enseignement en anglais, de la maternelle à l'université, et celui de se faire soigner dans leur langue. Ils disposent aussi d'un vaste réseau d'institutions culturelles.

Les Québécois, ce sont aussi quelque 600 000 immigrants venus d'Europe, d'Afrique, d'Amérique latine et d'Asie depuis le début du siècle. Ils ont apporté au Québec une richesse et un dynamisme culturels importants. Le Québec accueille en moyenne chaque année près de 40 000 immigrants en provenance d'une centaine de pays.



UNE QUALITÉ DE VIE

Une terre d'accueil chaleureuse pour des milliers d'immigrants et société appréciée de ses citoyens d'origine, le Québec est reconnu pour sa qualité de vie. Des soins de santé accessibles à tous, un système d'éducation ouvert, des infrastructures culturelles et sportives en grand nombre, de l'eau potable à portée de main, un coût de vie peu élevé, voilà quelques points qui font du Québec un endroit où il fait bon vivre.

NOS SERVICES

FACILITATEUR DE DÉBOUCHÉS D'AFFAIRES POUR IMMIGRANTS AU QUÉBEC, CANADA

Nous facilitons le travail entourant la présentation de débouchés d'affaires aux immigrants éventuels. Des données recueillies par des spécialistes d'affaires pré-qualifient les débouchés, afin de faciliter les processus d'évaluation au besoin et à l'ambition des investisseurs immigrés qualifiés. Nous aidons les investisseurs avec la présélection d'entreprises correspondant à leurs besoins.

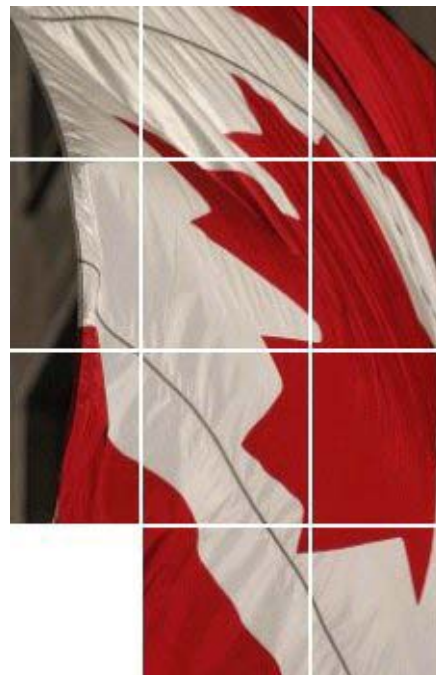
Une partie des éléments de cette évaluation sont la définition de l'entreprise proposée, de l'investissement requis pour acheter en partie ou la totalité de l'occasion, les niveaux du défi, du fond d'expertise d'affaires requis et du niveau d'aide professionnelle pour assurer que l'aventure sera une réussite.

Ce processus sélectif permet aux investisseurs de faciliter leur recherche, réduit considérablement la tranche de temps et les coûts liés à de telles tâches. Il réduit également le risque d'erreurs dues au manque d'information et de conseils d'affaires avant, pendant et après l'achat de l'entreprise.

Un plan d'opportunité d'affaires de base est préparé avant tout voyage par l'immigré éventuel. Pour des honoraires minimaux un tel plan identifie des entreprises et fait les contacts nécessaires pour confirmer le niveau d'intérêt des propriétaires. En outre, il présente des limites de base et les conditions entourant des occasions pré-qualifiées. Le plan inclut un budget pour les déboursés pendant la visite. Une fois que l'immigrant éventuel a passé en revue les faits, il peut prendre la décision de voyager et visiter avec notre aide les entreprises pré-qualifiées.

D'autres services d'assistance sont offerts; la recherche d'occasions plus élaborée, l'évaluation d'entreprise et financière, l'évaluation de quantification et de qualification des gestionnaires et des employés, l'analyse de la valeur marchande, l'étude de marchés potentiels, etc.

Les conseils de WebTech Management peuvent aider le nouvel investisseur à s'accoutumer au contexte social local, économique et politique, afin d'assurer la réussite de son aventure. Nos spécialistes peuvent également développer des programmes de formation sur le tas en tant qu'élément d'un service d'aide évolutif.



FACILITATEUR INTERNATIONAL DE COMMERCE

Nous pouvons vous aider à définir une vision concurrentielle d'affaires import-export, adresser les aspects de ce type de gestion d'affaires, identifier et maîtriser les éléments de risque, fournir l'efficacité opérationnelle pour maximiser le meilleur retour sur investissement.

Si vous voulez améliorer la performance de votre entreprise, livrer le nouveau produit ou lancer sur le marché votre capital intellectuel pour créer de nouveaux revenus sur les marchés internationaux, vous avez besoin d'un facilitateur d'affaires internationales de WebTech pour vous assister.

Nos services conseils de facilitateur commercial aident les sociétés à améliorer leurs plans de commercialisation. Nous aidons nos clients en leur fournissant des solutions novatrices et une attention un-sur-un, afin d'aider à définir et développer un cadre de transformation d'affaires, afin de conduire une commercialisation efficace sur les marchés internationaux et réaliser ainsi, un retour réel et mesurable sur l'investissement.



Nous pouvons vous aider à: Définir une vision concurrentielle d'affaires pour des marchés précis, créer une carte de cheminement de déploiement commercial, démontrer comment identifier et poursuivre les opportunités, assister dans l'élaboration des demandes d'assistances, gouvernementales, définir et recruter des spécialistes verticaux, distributeurs, agents, etc., identifier et maîtriser les éléments de risque, adresser les éléments d'évolution administrative et, fournir les trucs et astuces d'affinement commercial.

Vous pouvez inviter un de nos professionnels à vous contacter, afin de vous aider à comprendre la commercialisation internationale dans le contexte de l'exécution de votre stratégie.

WebTech Management and Publishing Incorporated

17, Avenue Marien
Montréal, Québec, CANADA
H1B 4T8
TEL: (514) 575-3427 FAX: (514) 645-2184
info@webtechmanagement.com
www.webtechmanagement.com

WebTech
MANAGEMENT and PUBLISHING